

DEUTSCHE SCHADENREGULIERUNG GMBH

WIR STELLEN EIN!

Wir suchen nach neuen Talenten für
unser Team!

Wir sind ein dynamisches Unternehmen, welches es sich im B2C-Bereich erfolgreich zur Aufgabe gemacht hat, Geschädigten eines Verkehrsunfalls zu ihrem Recht zu verhelfen. B2B-seitig entlasten wir Kfz-Sachverständige und Werkstätten bei ihren Verwaltungsaufgaben und unterstützen bei der Vorfinanzierung und Abrechnung.

 **DSR**24

KEY ACCOUNT MANAGER (M/W/D) B2B – INNEN- & AUSSENDIENST IN VOLLZEIT

Zur Verstärkung unseres Teams in Hessisch Oldendorf suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit Unterstützung, um unsere Umsätze weiter nach vorne zu bringen und um unsere Kunden zu betreuen. Du hast ein Gespür für Menschen, bist kommunikativ und liebst es, im Vertrieb echte Mehrwerte zu schaffen? Dann bist du bei uns genau richtig!

Deine Aufgaben:

- Aktive Akquise und Betreuung von Geschäftskunden im Bereich Kfz-Sachverständige und Werkstätten
- Beratung und Verkauf unserer B2B-Dienstleistungen – von Factoring bis hin zur Schadenabwicklung
- Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Durchführung von Vor-Ort-Terminen sowie digitale Beratungsgespräche
- Entwicklung individueller Lösungen für unsere Kunden und enge Zusammenarbeit mit den Fachabteilungen
- Teilnahme an Messen, Netzwerkveranstaltungen und Branchen-Events

Das bringst du mit:

- Erfahrung im Vertrieb, idealerweise im B2B-Bereich oder in der Automobilbranche
- Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Freude am Kundenkontakt und eine lösungsorientierte Denkweise
- Eigenständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft für Kundentermine und Events
- Sicherer Umgang mit gängigen Office-Tools und CRM-Systemen

Wir bieten dir:

- Ein modernes Arbeitsumfeld mit viel Gestaltungsspielraum
- Attraktive Vergütung mit Fixum und leistungsbezogenen Boni
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Home Office-Möglichkeiten & flexible Arbeitszeiten
- Ein motiviertes Team mit starkem Zusammenhalt
- Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten

Bereit für den nächsten Schritt?

Dann bewirb dich jetzt! Sende uns deine Unterlagen per E-Mail an Katharina Lastowski, Leitung Marketing&Sales, k.lastowski@dsr24.de. Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!